

Offre AFCP – Coaching Réseau

« EXPLOITEZ PLEINEMENT LA PUISSANCE DE VOTRE RESEAU »

Pour dynamiser votre notoriété et renforcer votre activité de conférencier.

3 mois pour faire de vos réseaux professionnels et numériques des leviers de croissance pour votre activité de conférencier.

Les bonnes personnes sont déjà là,
les opportunités ne sont donc pas à chercher l'extérieur !
elles se trouvent déjà dans vos réseaux... à condition d'appliquer la bonne méthode.

Objectifs

Mon accompagnement est basé sur cette synergie des réseaux.
Et c'est pour ça qu'il fonctionne.

À l'issue de cet accompagnement :

Vous développez la capacité d'analyser et mettre en place votre stratégie réseaux.

Vous maîtrisez les méthodes qui vous permettront d'adapter votre stratégie selon l'évolution de vos objectifs.

Une stratégie réseaux sur-mesure

Durant ces 3 mois, vous apprenez comment créer et développer des relations qui vous apportent des opportunités concrètes.

Des contenus spécialement conçus pour exploiter vos réseaux

Je vous livre tous les outils qui vous permettent de transformer vos réseaux en relais de croissance.

Aussi efficaces dans la recherche de clients que de candidats pour vos recrutements mais aussi pour vous permettre d'asseoir une image de marque puissante.

Prochaines dates :

Le programme peut commencer à tout moment et suivra la progression du participant.

Lieu : à distance en visio ou en présentiel

Contact :

Jean-Christian RIVET

Tel : 06 21 09 38 47

jcrivet@jouez-collectif.com

Tarif spécial AFCP : 2100€ht au lieu de 2500€ht pour 12 séances*

Prenez un rendez-vous gratuit avec Jean-Christian pour en savoir plus :

www.jouez-collectif.com/coaching-afcp

Au programme :

3 mois, 12 séances, pour exploiter et développer vos réseaux en gardant le plaisir des relations et en optimisant votre temps.

Phase 1 : on pose vos fondations (Mois 1)

Séances 1 à 4 : la lisibilité

Durant les 4 premières séances de mon accompagnement, nous optimisons vos réseaux physiques et numériques en se focalisant sur un élément : votre objectif !

Définir une stratégie claire et fixer vos objectifs, construire votre plan d'actions, préparer votre pitch et apprendre à vous présenter, définir une Marque Personnelle solide.

Phase 2 : on développe vos réseaux (Mois 2)

Séances 5 à 8 : la visibilité

Durant ces 4 séances, nous allons dynamiser les relations dans votre réseau pour vous rendre plus visible.

(Re)prendre contact dans les événements et fixer des rendez-vous.

Vous appuyer sur vos publications et interactions en ligne pour véhiculer votre expertise et devenir incontournable.

Phase 3 : On transforme les opportunités (Mois 3)

Séances 9 à 12 : la crédibilité

Durant ces 4 séances, nous allons libérer votre leadership personnel pour renforcer votre influence.

Vous appuyer sur votre image d'expert pour prendre une longueur d'avance sur vos concurrents.

Miser sur la convergence de vos réseaux relationnels et sociaux pour déclencher des contacts commerciaux et des partenariats.

* Les séances peuvent être achetées à l'unité à 250 €ht